

Dienstort: Graz Vollzeit / 38,5 Sdt. EURO Jahresgehalt ab € 70.000,-

SALES MANAGER (M/W/D) IM AUSSENDIENST

Geeignetes Personal wird immer mehr zum Schlüsselfaktor für innovative Unternehmen. Unsere Techniker und Spezialisten (m/w) aus den Bereichen IT, Engineering sowie Human Technology unterstützen Unternehmen bei der Umsetzung ihre innovativen Projekte.

Unser Kunde ist Konzeptpartner für Unternehmen in der DACH-Region sowie Lohnfertiger für technische Produkte. Er unterstützt seine Kunden vom Standort in Graz aus bei der Gestaltung und Optimierung von deren Produkten bzw. Bauteilen davon und kann diese anschließend auch in seinen eigenen Werken bzw. in Werken seiner Partner produzieren. Er liefert in dem Zusammenhang sowohl Druckguss-, Fräs- und Tiefziehteile für die Medizintechnik und Unternehmen aus dem Alternativenergiesektor als auch elektrische/mechanische Baugruppen, welche auf Kundenwunsch gefertigt werden.

SALES MANAGER (M/W/D) IM AUSSENDIENST

IHR AUFGABENGEBIET

- Proaktive Kundenbetreuung und -gewinnung in der DACH-Region (50% vor Ort)
- Beobachtung von Marktentwicklungen
- Erarbeitung und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Technische Beratung und Ausarbeitung kundenspezifischer Angebote
- Besprechung von technischen Herausforderungen und Erarbeitung von Lösungsansätzen
- Besprechung und Analyse von technischen Konstruktionszeichnungen und Erarbeitung von Alternativvorschlägen
- Realisierung von Umsatzzielen und Jahresvereinbarungen
- Aktive Teilnahme an Messen, Tagungen und Seminaren
- Administrative und organisatorische Aufgaben
- Reportings an die Geschäftsleitung

UNSERE ANFORDERUNGEN

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, FH oder TU)
- Fachrichtung Maschinenbau, Fertigungstechnik oder vergleichbar
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst und/oder Projektmanagement erwünscht
- Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick sowie gewinnendes und sicheres Auftreten
- Verkäuferpersönlichkeit mit Freude am Verkauf sowie Akquisitionsstärke
- Reisebereitschaft von min. 50% in der DACH-Region

- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- PKW-Führerschein
- Selbstständiger, verantwortungsvoller und genauer Arbeitsstil
- Organisationstalent
- Freude an der technischen Diskussion und am Verkauf von technischen Bauteilen und Baugruppen

UNSER ANGEBOT

- Direktanstellung im Hause unseres Kunden
- Dauerhafte Anstellung mit hervorragenden Entwicklungsmöglichkeiten
- Einarbeitung und Begleitung von versierten und langjährig erfahrenen Kollegen
- Starkes Inhouse-Team für den Support (Angebotslegung, Ausarbeitung von technischen Detaillösungen, ...)
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Spannendes Aufgabengebiet mit viel Weiterentwicklungspotential und Gestaltungsspielraum
- Büro in Graz-Stadt mit kostenlosem Firmenparkplatz
- Sehr gute Erreichbarkeit des Büros mit dem Fahrrad oder öffentlichen Verkehrsmitteln
- Modernes und ungebrandetes Firmenauto auch zur privaten Nutzung
- Laptop, iPad und Smartphone
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice
- Jahresgehalt ab € 70.000,- zuzüglich Diäten und sehr attraktiven Prämien.
- Die Bereitschaft zur Überzahlung bei dementsprechender facheinschlägiger Berufserfahrung und Qualifikation sowie Abschlussstärke ist jedenfalls gegeben.

Wenn dieses Angebot für Sie attraktiv ist, bewerben Sie sich bitte online.

Der zuständige Ansprechpartner, Mag. Martin Hoffmann, MA, freut sich auf Ihre Bewerbung und wird sich danach umgehend mit Ihnen in Verbindung setzen.

Um eine schnelle Bearbeitung Ihrer Bewerbung sicherzustellen, ersuchen wir ausschließlich um Online-Bewerbungen.

KONTAKT